



**SMIT CONSULTING**  
Personalmarketing & Recruiting

Die Mandantin unserer Partnerfirma ist eine renommierte, traditionsreiche und erstklassige Schweizer Bank mit ausgezeichnetem Ruf. Ihre Kernkompetenzen liegen in der individuellen Vermögensverwaltung, der aktiven Portfoliobewirtschaftung sowie in einer breiten Palette innovativer Finanzprodukte.

Als Rekruter suchen wir im **exklusiven Mandat** eine engagierte oder einen engagierten

## **Senior Relationship ManagerIn Private Banking Deutschland mit Kundenbuchübernahme**

Die Bank genießt einen ausgezeichneten Ruf in der Betreuung vermögender deutschen Privatkunden und bietet erstklassige Anlagelösungen. Nutzen Sie den starken Brand dieser Bank und tragen Sie aktiv zum Wachstum in Zürich bei.

Sie übernehmen ein bestehendes Kundenbuch und bauen es durch aktive Bewirtschaftung, dem Transfer von ihren bisherigen Kunden und gezielte Akquisition von Neukunden aus.

Sie gestalten aktiv Kundenbeziehungen, entwickeln bestehende Portfolios weiter und akquirieren neue Kunden mit Wohnsitz in Deutschland. Zudem erstellen Sie massgeschneiderte Anlagelösungen und fördern die Entwicklung langfristiger, holistischer und vertrauensvoller Kundenbeziehungen.

Für diese spannende und vielseitige Position bringen Sie eine fundierte Ausbildung im Finanzbereich sowie umfassende Erfahrung in der Beratung vermögender Privatkunden mit. Sie verfügen über starke Betreuungskompetenzen, zeichnen sich durch Eigeninitiative und unternehmerisches Denken aus und legen grossen Wert auf die Pflege und den Ausbau Ihres Netzwerks. Profitieren Sie vom starken Brand sowie dem Teamverständnis bei Ihrer neuen Bank. Der Aufbau ganzheitlicher, vertrauensvoller Kundenbeziehungen ist für Sie selbstverständlich.

Deutsch als Muttersprache sowie verhandlungssicher in Englisch runden Ihr Profil ab.

### **Interessiert?**

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und garantieren Ihnen absolute Diskretion.