



SMIT CONSULTING

Personalmarketing & Recruiting

Als Rekruter suchen wir für unsere Partnerfirma einen engagierten

Senior Relationship Manager / Team Wealth Management Schweiz

Unsere Auftraggeberin ist eine traditionsreiche und unabhängige Bank mit Fokus auf vermögende Kunden im Wirtschaftsraum Zürich. Sie wünscht sich einen Senior Relationship Manager/in, der mit viel Spielraum und Freiheit, seine Rolle unternehmerisch zu denken und zu handeln, wahrnimmt.

Ihre Aufgabe besteht darin, die Beziehungen zu vermögenden Kunden und institutionelle Anlagekundschaften zu pflegen. Sie wissen, wie man individuelle Lösungen effektiv und effizient umsetzt. Sie erfassen die Risiko- und Ertragsoptionen der Kunden und erarbeiten daraus Finanzkonzepte und Anlagevorschläge. Sie beraten ihre Kunden persönlich und empfehlen Produkte mit einem hervorragenden Service-Niveau. Sie repräsentieren die Bank auch an externen Veranstaltungen.

Die Erfüllung dieser vielseitigen Kaderposition erfordert profundes Fachwissen und erfolgreiche Praxis in einer ähnlichen Position. Sie bringen eine abgeschlossene bankfachliche oder betriebswirtschaftliche Aus- und Weiterbildung (Uni/FH/Bankdiplom etc.) mit, mehrjährige Erfahrung in der Akquisition und Betreuung von Private Banking Kundschaft. Sie sind kundenorientiert, verhandlungssicher und besitzen ein ausgeprägtes Einfühlungsvermögen.

Interessiert? Senden Sie uns Ihre Bewerbung. Wir freuen uns auf Sie und garantieren 100% Diskretion.