



SMIT CONSULTING

Personalmarketing & Recruiting

Die Mandantin unserer Partnerfirma ist ein renommierter, traditionsreicher und erstklassiger Asset Manager, dessen Kernkompetenzen in der individuellen und partnerschaftlichen Vermögensverwaltung für institutionelle Kunden liegen. Im Auftrag ihrer Mandantin rekrutiert unsere Partnerfirma eine unternehmerische, führungsstarke und engagierte Persönlichkeit (w/m) als

Leiter Sales Institutional Asset Management Schweiz

Die Auftraggeberin unserer Partnerfirma ist ein führender und äusserst erfolgreicher Asset Manager, der verschiedene Managementansätze verfolgt und über ein starkes Investment-Offering verfügt. In einem professionell geführten Unternehmen übernehmen Sie die erfolgreiche Akquisition sowie die Betreuung von institutionellen Kunden. Sie können bereits etablierte Kunden (Pensionskassen) betreuen und Ihr Kundenportfolio im institutionellen Segment (Pensionskassen, Stiftungen, Family Offices etc.) weiter ausbauen.

Haben Sie Erfahrung im Institutional Sales im Asset Management und möchten Ihre Fähigkeiten gekonnt einbringen und weiterentwickeln? Als aktiver Anbieter von Investmentlösungen bearbeiten Sie den Markt systematisch und strukturiert und tragen die Verantwortung für die Resultate in den von Ihnen betreuten Segmenten. Die kompetitive Palette an Anlagelösungen und der ausgezeichnete Ruf unserer Mandantin unterstützen Sie dabei massgeblich.

Sie verfügen über tiefgehendes Fachwissen, betreiben leidenschaftlich Sales und verstehen es, Ihre Erfahrung im Verkauf von Kollektivanlagen an professionelle Kunden in der Schweiz gewinnbringend einzusetzen. Sie planen, entwickeln und verkaufen Lösungen unter Berücksichtigung kundenspezifischer Bedürfnisse.

Wir suchen eine ambitionierte Sales-Persönlichkeit (Hunter) mit über 10 Jahren Erfahrung, die in der Lage ist, institutionelle Kunden zu überzeugen und das mehrköpfige Sales Team inkl. Client Service proaktiv zu führen und zu unterstützen. Dabei profitieren Sie von fundierten Fachkenntnissen, exzellenten kommunikativen Fähigkeiten, einer überzeugenden Ausbildung im Finanzbereich, Teamorientierung, Selbstantrieb und einer hohen Serviceorientierung.

Schweizerdeutsch als Muttersprache sowie fließende Englischkenntnisse sind zwingend erforderlich.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und garantieren Ihnen absolute Diskretion.

7P smit Consulting AG, Personalmarketing & Recruiting, Zürcherstrasse 9, CH-8115 Hüttikon,
+41 79 409 48 05, sandra.smit@7psmit.ch, www.7psmit.ch/personalmarketing-jobs/