



SMIT CONSULTING

Personalmarketing & Recruiting

Die Mandantin unserer Partnerfirma ist eine führende und unabhängige Schweizer Bank aus Genf mit einer starken, positiven Unternehmenskultur. Ihre Kernkompetenzen umfassen die individuelle Vermögensverwaltung, die aktive Portfoliobewirtschaftung sowie umfassende Dienstleistungen in den Bereichen Finanzierung, Corporate Finance und Immobilien.

Im Auftrag ihrer Mandantin rekrutiert unsere Partnerfirma unternehmerisch denkende und engagierte Persönlichkeiten (w/m) als

Relationship Manager Wealth Management Schweiz

Die Bank genießt einen ausgezeichneten Ruf in der Betreuung vermögender Privatkunden und bietet erstklassige Anlagelösungen. Nutzen Sie den starken Brand dieser Bank und tragen Sie aktiv zum Wachstum in Zürich bei.

In dieser Position sind Sie für den Aufbau eines Kundenbuchs von rund CHF 30 Mio. pro Jahr sowie für die Betreuung Ihrer eigenen Kunden verantwortlich. Sie pflegen aktiv bestehende Kundenbeziehungen, entwickeln Portfolios weiter und gewinnen neue Kunden hinzu.

Darüber hinaus entwickeln Sie massgeschneiderte Anlagelösungen und fördern die langfristige, ganzheitliche und vertrauensvolle Kundenbindung.

Für diese anspruchsvolle und vielseitige Position bringen Sie eine fundierte Ausbildung im Finanzbereich sowie umfassende Erfahrung in der Beratung vermögender Privatkunden mit. Sie überzeugen durch exzellente Akquise- und Betreuungskompetenzen, handeln eigeninitiativ und unternehmerisch und legen großen Wert auf den Ausbau und die Pflege Ihres Netzwerks. Der Aufbau langfristiger, vertrauensvoller Kundenbeziehungen ist für Sie selbstverständlich. Deutsch als Muttersprache sowie fließende Kenntnisse in Französisch und Englisch runden Ihr Profil ab.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und garantieren Ihnen absolute Diskretion.